

# El proceso del Despacho Aduanero en el nuevo Código Aduanero de la Unión

**FORMACION  
BONIFICADA**

Seminarios avanzados de Comercio Exterior *(modalidad on-line)*



EDUCATIO HUMANUM

**ESNI** ONLINE

Business School

*Formando a Especialistas y Técnicos  
en Comercio Exterior y Marketing Internacional*

[www.esni.es](http://www.esni.es)

[www.cursos-comercioexterior.com](http://www.cursos-comercioexterior.com)

# El proceso del Despacho Aduanero en el nuevo Código Aduanero de la Unión

*Seminarios avanzados de Comercio Exterior (modalidad on-line)*

## ***Método de aprendizaje en la modalidad on-line***

El Método de Aprendizaje de ESNI Online Business School se basa en un Material Didáctico elaborado por expertos en formación a distancia, que se complementa con la figura de tu profesor quien realizará un seguimiento personalizado de tus progresos y con un Campus Virtual en Internet, punto de encuentro con tu centro y otros alumnos de Online Business School de ESNI. Y durante toda tu estancia en ESNI Online Business School, el Servicio de Orientación estará a tu lado para que puedas sacar todo el provecho a tu curso y a los servicios del centro.

En el momento que decides informarte acerca de la oferta formativa de ESNI Online Business School, empieza todo un proceso de asesoramiento orientado a que puedas completar tu aprendizaje y orientar tu futuro de la forma más adecuada, algo que tiene como principal objetivo incrementar tus posibilidades y oportunidades ante el mundo laboral actual.

## ***Campus virtual***

El entorno donde los elementos confluyen y entran en relación es el Campus ESNI Online Business School. En efecto, en el Campus tiene lugar la vida de toda la comunidad universitaria, formada por los estudiantes, profesores, investigadores, colaboradores, y administradores. Es a través del Campus que el estudiante tiene acceso a las aulas virtuales, que son los espacios de aprendizaje donde encontrará a los profesores, a los compañeros, los contenidos, las actividades y las herramientas comunicativas necesarias para estudiar y aprender.

El Campus ESNI Online Business School se convierte en un espacio de comunicación virtual en el que estarás en constante contacto con tu profesor personal y el resto de los alumnos y en el que podrás consultar bibliografía y artículos de interés para complementar tu desarrollo.

### ***Entre los servicios que ofrece el Campus destacan:***

1. Dentro del Campus Online, los alumnos podrán ponerse en contacto con su profesor, a través del apartado "Consultas al profesor", para resolver todas las dudas o inquietudes que tengan respecto al curso.
2. Todos los alumnos disponen de la sección "Expediente Académico", donde se encuentran todas las pruebas de evaluación realizadas, para así poder realizar un seguimiento del progreso a lo largo del curso.
3. El Campus dispone de un acceso a las pruebas de evaluación de manera cómoda y rápida. Se podrá comprobar el progreso, obtener correcciones y comentarios del profesor personal.
4. También, disponen del acceso a la Biblioteca, donde se halla material relacionado y enlaces de interés y actualidad, que complementan el temario del curso.
5. Disponen de un foro donde opinar con otros alumnos sobre temas relacionados con la temática del curso. Además por ser alumno del centro, éste gozará de descuentos que se encuentran recogidos en un micro-site integrado dentro del Campus.
6. Para temas administrativos como la petición de facturas, consulta de cuotas, modificación de datos, etc., existe un apartado de "Consultas a Secretaría". Y por si el alumno tiene problemas técnicos, no debe preocuparse ya que puede acceder a un Servicio Técnico que le solucionará de forma eficiente los problemas planteados.

El Campus también sirve al centro como elemento de control del desarrollo de los alumnos, ya que nos da la posibilidad de supervisar sus progresos y apoyarles en todo momento. También nos permite conocer más a fondo las diferentes preferencias de cada alumno con el fin de personalizar aún más el servicio y su seguimiento académico.

# El proceso del Despacho Aduanero en el nuevo Código Aduanero de la Unión

Seminarios avanzados de Comercio Exterior (modalidad on-line)

## Evaluación

La evaluación se convierte en una estrategia perfectamente integrada dentro del proceso de aprendizaje, en el sentido de que se concibe como un mecanismo para aprender y retroalimentar dicho proceso. Por eso decimos que la evaluación en ESNI Online Business School es continua y formativa. En este sentido, las actividades de evaluación promueven la consecución de los objetivos de aprendizaje y la adquisición de las competencias. Así, el estudiante va evaluándose al mismo tiempo que realiza su actividad y adquiere sus competencias.

El modelo está orientado hacia la participación y la construcción colectiva de conocimiento desde un planteamiento interdisciplinario y abierto a la experiencia formativa, social y laboral de los estudiantes. Apuesta por un aprendizaje colaborativo a través de metodologías que impliquen la resolución de problemas, la participación en el desarrollo de proyectos, la creación conjunta de productos, la discusión y la indagación.

El estudiante está acompañado, en todo momento, por profesorado especializado entre cuyas funciones principales se cuentan la guía, la orientación, el apoyo y la dinamización de todo su proceso educativo.

Participar en nuestros seminarios es disfrutar de una agradable experiencia de formación, en la que se olvidan las teorías y se pone manos a la obra en los aspectos prácticos de cada temática.

**Estas son algunas de las ventajas que la formación en seminarios aporta a los participantes, según una reciente encuesta de opinión:**

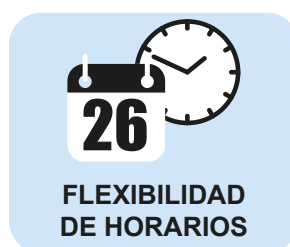
- Incremento de las competencias de dirección.
- Desarrollo de habilidades personales.
- Aumento en la capacidad de liderazgo.
- Incremento de la base de conocimientos.
- Estímulo del cambio empresarial.
- Alineamiento de los objetivos personales con la estrategia empresarial.

**Los seminarios de ESNI Online Business School ponen todavía un mayor énfasis en el enfoque práctico en el que se ponen en funcionamiento metodologías como:**

**Casos:** Los profesores diseñan y preparan casos reales, que deben ser preparados minuciosamente por los participantes y tratados de forma colectiva en clase. Se pone el acento en el símil de los casos con situaciones reales en que los participantes puedan encontrarse a menudo.

**Ejercicios:** En determinadas materias, los profesores diseñan ejercicios que facilitan enormemente la asimilación de los contenidos. Estos ejercicios pueden ser individuales, duales o en pequeños grupos de trabajo. Además, el aprovechamiento del tiempo es fundamental, por eso normalmente los materiales entregados (documentación, notas técnicas, artículos, etc.) están diseñados para contribuir a un desarrollo posterior de los temas tratados durante las sesiones, en función del interés y del tiempo disponible de cada participante.

**El seminario incluye:**



# El proceso del Despacho Aduanero en el nuevo Código Aduanero de la Unión

*Seminarios avanzados de Comercio Exterior (modalidad on-line)*

## ***¿Por qué un seminario del funcionamiento del despacho de aduanas?***

En las operaciones extracomunitarias, aquellas que se producen con terceros países, es indispensable el conocimiento aduanero. Entre ello, el despacho aduanero a la salida de la mercancía del territorio aduanero de la Unión en una exportación o a su entrada, si nos referimos a una importación.

El mayor conocimiento de los procedimientos del despacho de aduanas favorecerá la cadena operativa e incidirá, de manera altamente positiva, en la reducción de tiempos y costes.

## ***Beneficios para el participante***

Conocer el proceso y el circuito del despacho de aduanas para una mayor eficiencia en las operaciones de importación y exportación que tendrá una repercusión directa en los costes y tiempos de la cadena logística del comercio exterior.

## ***Objetivos del seminario***

### ***Formar a Técnicos en Comercio Exterior***

Este seminario abarca las distintas fase por la que atraviesa el despacho aduanero de una mercancía, desde el momento en que entra en el territorio aduanero de la Unión, si nos referimos a una importación, o desde la puesta bajo control de la aduana, si hablamos de una exportación, hasta la libre disponibilidad de la mercancía por el importador o su salida física de la UE, respectivamente.

- Los participantes adquirirán los conocimientos:
- Plazos de la mercancía antes de presentar el DUA de importación.
- Qué es y donde están los ADT (importación).
- Qué es y donde están los LAME (exportación).
- Qué es la Libre Práctica y qué relación tiene con el estatuto de la mercancía.
- Plazos del despacho según el canal asignado.
- Canal rojo, costes del despacho y quién los debe asumir.
- Los regímenes aduanero en el CAU.
- Exportación directa versus exportación indirecta.
- Documentos necesarios para el despacho de exportación y el despacho de importación.

## ***Metodología***

- Enfoque eminentemente práctico
- Utilización del método del caso

## ***Dirigido a***

Responsable de exportación y/o importación y, en general, a toda persona implicada en el desarrollo de la operativa de comercio exterior de las empresas que esté interesada en completar, ampliar o actualizar sus conocimientos para optimizar la gestión, el riesgo y el "coste fiscal" de las operaciones de comercio exterior de su empresa.

Profesionales del ámbito de Agencias de Aduanas, Transitarias, Asesores y Consultores.

# El proceso del Despacho Aduanero en el nuevo Código Aduanero de la Unión

Seminarios avanzados de Comercio Exterior (modalidad on-line)

## Programa

### **1. Introducción de las mercancías en el territorio aduanero de la Comunidad**

1. Introducción.
2. Presentación de las mercancías y de la declaración sumaria.
  - 2.1. Características de la declaración sumaria.
  - 2.2. Obligados a la presentación.
  - 2.3. Presentación de la declaración sumaria.
  - 2.4. Prueba del estatuto comunitario de la mercancía.
3. Depósito temporal de las mercancías. Plazos en el CAU.
  - 3.1. En recinto público.
  - 3.2. En almacén autorizado y la terminales portuarias (almacén de depósito temporal, ADT).
  - 3.3. Manipulación y reconocimiento de mercancías (C-5).
  - 3.4. Cambio de ubicación.
4. Obligación de dar un destino aduanero a la mercancía.
  - 4.1. Concepto de régimen aduanero.
  - 4.2. Los regímenes aduaneros en el CAU.

### **2. La declaración aduanera**

1. Modalidades de declaración aduanera.
  - 1.1. Declaración verbal o mediante cualquier otro acto.
  - 1.2. Declaración por escrito.
  - 1.3. Declaración por transmisión electrónica.
2. Declarante y representante.

### **3. Importación**

1. Libre práctica.
  - 1.1. Distinción entre la libre práctica y el despacho a consumo.
  - 1.2. Hecho imponible.
2. Importador.
3. Admisión de la declaración.
  - 3.1. Presentación y admisión.
  - 3.2. Documentación que debe incluir la declaración.
  - 3.3. Cálculo de derechos.
4. Despacho de la mercancía.
  - 4.1. Asignación de circuito: Canal verde. Canal Naranja. Canal Rojo.
  - 4.2. Resultado del despacho y levante.
  - 4.3. Garantía de la deuda.
  - 4.4. Contracción de la deuda.
  - 4.5. Ingreso de la deuda.
5. Despacho centralizado.
  - 5.1. Despacho centralizado nacional.

### **4. Exportación**

1. Exportación definitiva.
2. Exportador y representante.
3. Aduana de exportación.
4. Lugar de presentación de las mercancías. Local Autorización para Mercancías de Exportación (LAME)
  - 4.1. Plazo de presentación.
  - 4.2. Admisión.
  - 4.3. Despacho y concesión del levante.
5. Aduana de salida.
  - 5.1. Recepción de la mercancía.
  - 5.2. Confirmación de la salida efectiva.
  - 5.3. Desvíos.
  - 5.4. Salidas fraccionadas.

# El proceso del Despacho Aduanero en el nuevo Código Aduanero de la Unión

*Seminarios avanzados de Comercio Exterior (modalidad on-line)*

- 5.5. Otros procedimientos de control de salida.
- 6. Actuaciones posteriores al despacho.
  - 6.1. Control de salida por la aduana de exportación. DAE.
  - 6.2. Otras actuaciones posteriores.
- 7. Procedimientos simplificados.
  - 7.1. La declaración incompleta.
  - 7.2. La declaración simplificada.

## **5. El Documento Único Aduanero (DUA)**

- 1. Ejemplares del impreso.
- 2. Estructura.
- 3. Ejemplos

## **Título**

Los asistentes que hayan superado el programa según los requisitos académicos establecidos recibirán el Certificado del Seminario Avanzado ***El proceso del despacho aduanero en el nuevo Código Aduanero de la Unión*** otorgado por ESNI Business School.

## **Proceso de inscripción**

Cumplimentar la ficha de inscripción que encontrarás en el apartado “Tienes alguna pregunta” de este seminario en nuestra web [www.cursos-comercioexterior.com](http://www.cursos-comercioexterior.com)

## **Responsable del programa**

D. Valeri Cabós  
Responsable de los programas de Régimen Jurídico Aduanero de ESNI.  
Diplomado en Ciencias Empresariales por la UB.  
Diplomado en Comercio Internacional por Cepade.  
Diplomado en Marketing Internacional por Cepade.  
Consultor, más de 40 años de experiencia en el ámbito aduanero.

## **Tutoría**

Desde el inicio del curso el alumno podrá acceder al servicio de tutorías para consultar y organizar el estudio bajo el asesoramiento de profesionales de la materia.

Los objetivos de los tutores son:

Motivar y promover el interés de los alumnos en el estudio del curso

Guiar y/o reorientar al alumno en el proceso de aprendizaje atendiendo a sus dudas o dificultades, ampliando su información.

Evaluar el proceso de aprendizaje.

La función tutorial, es ejercida de manera individualizada, para ayudar a cada alumno en sus dudas o dificultades.

Las tutorías del Curso puede efectuarlas a través del Campus

# El proceso del Despacho Aduanero en el nuevo Código Aduanero de la Unión

*Seminarios avanzados de Comercio Exterior (modalidad on-line)*

## **Los objetivos de los tutores son:**

Motivar y promover el interés de los alumnos en el estudio del curso

Guiar y/o reorientar al alumno en el proceso de aprendizaje atendiendo a sus dudas o dificultades, ampliando su información.

Evaluar el proceso de aprendizaje.

La función tutorial, es ejercida de manera individualizada, para ayudar a cada alumno en sus dudas o dificultades.

Las tutorías del Curso puede efectuarlas a través del Campus.

## **Programas complementarios**

ESNI Business School ha diseñado seminarios y practicums de comercio exterior y marketing internacional destinados a analizar cambios y normas, así como a profundizar en temáticas y aspectos específicos de la actividad internacional.

### **Duración**

El seminario tiene una duración de 15 horas y el material didáctico consta de:

- Manual de Estudio Corresponde a todas las materias que se imparten a lo largo de los 5 módulos de formación práctica de que consta el seminario Compras en terceros países; soluciones aduaneras y fiscales para las empresas importadoras.
- Material Complementario Incluye ejemplos, casos reales, tablas de soporte, etc. sobre la materia con el objetivo de ejemplificar y ofrecer recursos para la resolución de las problemáticas específicas de las compras en terceros países.
- Ejercicios de Seguimiento Corresponen a ejercicios donde se plantean y solucionan determinados casos referentes a las compras internacionales.
- Pruebas de Autoevaluación Para la comprobación práctica de los conocimientos que el alumno va adquiriendo.

**La matrícula en la modalidad on-line está abierta todo el año**

Con el sello y la calidad de **Grupo Educatio Humanum** especialistas en la formación en comercio exterior y marketing internacional desde 1997.

**Profesionales que forman Profesionales**