

Garantías a primer requerimiento versus Créditos Stand-by

Seminarios avanzados de Comercio Exterior



ESNI
Business School

*Formando a Especialistas y Técnicos
en Comercio Exterior y Marketing Internacional*

www.esni.es

www.cursos-comercioexterior.com

Garantías a primer requerimiento versus Créditos Stand-by

Seminarios avanzados de Comercio Exterior

Participar en nuestros seminarios es disfrutar de una agradable experiencia de formación, en la que se olvidan las teorías y se pone manos a la obra en los aspectos prácticos de cada temática. Además, son una excelente oportunidad para ampliar tu networking, y compartir con otros colegas y compañeros problemáticas similares.

Estas son algunas de las ventajas que la formación en seminarios aporta a los participantes, según una reciente encuesta de opinión:

- Incremento de las competencias de dirección.
- Desarrollo de habilidades personales.
- Aumento en la capacidad de liderazgo.
- Incremento de la base de conocimientos.
- Estímulo del cambio empresarial.
- Alineamiento de los objetivos personales con la estrategia empresarial.

Los seminarios de ESN Business School ponen todavía un mayor énfasis en el enfoque práctico en el que se ponen en práctica metodologías como:

Casos: Los profesores diseñan y preparan casos reales, que deben ser preparados minuciosamente por los participantes y tratados de forma colectiva en clase. Se pone el acento en el símil de los casos con situaciones reales en que los participantes puedan encontrarse a menudo.

Role plays: En habilidades directivas se utiliza con profusión esta metodología, en la que los participantes aprenden a través de la simulación de un determinado papel o rol (negociación, comunicación interpersonal, etc.). El impacto del role play en el aprendizaje es extraordinario, capacitando a los alumnos a ver la realidad desde perspectivas diferentes a la habitual.

Ejercicios: En determinadas materias (contabilidad, finanzas, etc.) los profesores diseñan ejercicios que facilitan enormemente la asimilación de los contenidos. Estos ejercicios pueden ser individuales, duales o en pequeños grupos de trabajo.

Trabajos en equipo: En ciertas ocasiones es necesario desarrollar pequeños proyectos y ejercicios en equipo. De esta manera se fortalece la necesidad creciente de trabajar de forma interdisciplinar y se desarrolla la capacidad de influencia interpersonal.

Además, el aprovechamiento del tiempo es fundamental, por eso normalmente los materiales entregados (documentación, notas técnicas, artículos, etc.) están diseñados para contribuir a un desarrollo posterior de los temas tratados durante las sesiones, en función del interés y del tiempo disponible de cada participante.

¿Por qué un seminario de garantías internacionales y stand by?

Las Garantías Bancarias a primer Requerimiento y Stand By o Créditos Contingentes, son dos instrumentos gemelos, prácticamente idénticos.

Mientras en Estados Unidos se desarrollan los Créditos Stand By, en Europa se desarrollan las Garantías a Primer Requerimiento, con un fin y una estructura prácticamente idénticas.

Un análisis de la situación de estos instrumentos nos permitirá detectar:

- Su uso en alza de las garantías bancarias en el comercio internacional y, de forma muy especial, de las garantías a primer requerimiento.
- Una mayor uniformidad de los textos, y de la Normativa (CCI). Al ser fruto del desarrollo del comercio internacional, los textos se están ajustando más a los usos, prácticas y principios recogidos en las diversas publicaciones de la Cámara de Comercio Internacional (URDG758) y a la contratación internacional.
- Predominio de la Garantía a Primer Requerimiento (Demand Guarantee)

Beneficios para el participante

El tratamiento de las Garantías Internacionales en el Comercio Internacional y de forma muy especial, las Garantías a Primer Requerimiento (Demand Guarantee) puede ser estudiado como un instrumento de uso frecuente e indispensable en la actividad internacional de las empresas.

El manejo hábil y profesional de las garantías bancarias nos puede permitir ganar batallas a nivel comercial, de desarrollo, de ejecución y de resultados, por lo que nos va a dotar de una mayor capacidad de actuación y ello nos va a aportar una mayor seguridad y equilibrio en el cumplimiento y buen fin de las obligaciones y derechos.

Garantías a primer requerimiento versus Créditos Stand-by

Seminarios avanzados de Comercio Exterior

Objetivos del curso

Formar a Técnicos en Comercio Exterior

- Conocer el uso y la regulación de las garantías internacionales.
- Establecer las diferencias entre una garantía internacional y un crédito documentario.
- Los tipos de garantías internacionales.
- El uso de las Garantías a primer requerimiento.
- Qué es un crédito stand by y cuándo utilizarlo.

Metodología

- Enfoque eminentemente práctico
- Participación activa de los alumnos en clase
- Utilización del método del caso
- Trabajos en equipo

Dirigido a

El enfoque global del programas hace de este seminario una herramienta ideal para Directores Generales, Gerentes, Directores Financieros, Exports Managers, Directores de Marketing, Directores Comerciales, Áreas Managers, Comerciales de Exportación, consultores y asesores de empresas y todas aquellas personas relacionadas con la internacionalización de las empresas.

Programa

1. Introducción

- 1.1. Qué es una garantía
- 1.2. Para qué sirve una garantía
- 1.3. Qué diferencia una garantía de un crédito documentario
- 1.4. Normas que regulan las garantías
- 1.5. Cuáles son las ventajas del sometimiento de las garantías a las URDG
- 1.6. Qué debería contener una garantía

2. Clasificación de las Garantías Bancarias

- 2.1. Atendiendo a su objetivo.
 - 2.1.1. Bin Bond-Tender Bond –Garantía de Licitación o Concurso.
 - 2.1.2. Perfomance Bond. Garantía de buena ejecución.
 - 2.1.3. Dow Payment-Refund Guarantee-Garantías de Anticipo.
 - 2.1.4. Maintenance Bond – Garantías de Mantenimiento.
 - 2.1.5. Garantías de Préstamos, Créditos – Credit Facilities.
 - 2.1.6. Garantía Comercial – Comercial Guarantee.
 - 2.1.7. Garantía de Retención – Retetion Bond.
- 2.2. Atendiendo a la naturaleza del compromiso del Garante.
 - 2.2.1. Garantías a primer requerimiento.
 - 2.2.2. Garantías / Fianzas contractuales.

Garantías a primer requerimiento versus Créditos Stand-by

Seminarios avanzados de Comercio Exterior

- 3. Uso de las Garantías a primer requerimiento y las Garantías Contractuales.**
- 4. Elementos personales en las Garantías Bancarias.**
- 5. El Texto en las Garantías Bancarias Internacionales.**
- 6. Regulación Uniforme de la CCI de las Garantías Bancarias (URDG758)**
- 7. Análisis de los Créditos Contingentes Stand by**
 - 7.1. Reglas aplicable: UCP 600 e ISP98
 - 7.2. Naturaleza y funcionamiento de las Stand by
 - 7.3. Los documentos y su presentación
 - 7.4. La Stand by como contra-garantía
 - 7.5. Transferencia y cesión de la Stand by
- 8. Comparativa de las Garantías a primer requerimiento y los Créditos Contingente Stand By**
- 9. Test de garantías a primera demanda. Test de Créditos Stand By**
- 10. Casos prácticos**

Garantías a primer requerimiento versus Créditos Stand-by

Seminarios avanzados de Comercio Exterior

Título

Los asistentes que hayan superado el programa según los requisitos académicos establecidos recibirán el Certificado de Asistencia al ***Seminario Avanzado Garantías a primer requerimiento versus Créditos Stand by*** otorgado por ESNI Business School.

Proceso de inscripción

Cumplimentar la ficha de inscripción que encontrarás en el apartado “Tienes alguna pregunta” de este seminario en nuestra web www.cursos-comercioexterior.com

Responsable del programa

D. Juan Fuertes. Licenciado en Económicas. Postgrado en Comercio Exterior. Más de 26 años de experiencia en Banca internacional.
Profesor de UOC y de ESNI Business School.
Responsable de contenidos del área Financiera y Formas de pago internacional de ESNI Business School
e-mail: jfuertes@esni.es

Programas complementarios

ESNI Business School ha diseñado seminarios y practicums de comercio exterior y marketing internacional destinados a analizar cambios y normas, así como a profundizar en temáticas y aspectos específicos de la actividad internacional.

Duración

El Seminario Avanzado Garantías a primer requerimiento versus Créditos Stand by tiene una duración de 9 horas lectivas.

Fechas

Según convocatorias en ESNI Barcelona, ESNI Madrid, ESNI Valencia, ESNI Sevilla, ESNI Bilbao y ESNI Palma de Mallorca.