

# Soluciones Aduaneras y Fiscales para Empresas Exportadoras

Seminarios avanzados de Comercio Exterior

**FORMACION  
BONIFICADA**



**EDUCATIO HUMANUM**  
**ESNI**  
Business School

*Formando a Especialistas y Técnicos  
en Comercio Exterior y Marketing Internacional*

[www.esni.es](http://www.esni.es)

[www.cursos-comercioexterior.com](http://www.cursos-comercioexterior.com)

# Soluciones Aduaneras y Fiscales para Empresas Exportadoras

*Seminarios avanzados de Comercio Exterior*

**Participar en nuestros seminarios es disfrutar de una agradable experiencia de formación, en la que se olvidan las teorías y se pone manos a la obra en los aspectos prácticos de cada temática. Además, son una excelente oportunidad para ampliar tu networking, y compartir con otros colegas y compañeros problemáticas similares.**

Estas son algunas de las ventajas que la formación en seminarios aporta a los participantes, según una reciente encuesta de opinión:

- Incremento de las competencias de dirección.
- Desarrollo de habilidades personales.
- Aumento en la capacidad de liderazgo.
- Incremento de la base de conocimientos.
- Estímulo del cambio empresarial.
- Alineamiento de los objetivos personales con la estrategia empresarial.

Los seminarios de ESN Business School ponen todavía un mayor énfasis en el enfoque práctico en el que se ponen en funcionamiento metodologías como:

**Casos:** Los profesores diseñan y preparan casos reales, que deben ser preparados minuciosamente por los participantes y tratados de forma colectiva en clase. Se pone el acento en el símil de los casos con situaciones reales en que los participantes puedan encontrarse a menudo.

**Role plays:** En habilidades directivas se utiliza con profusión esta metodología, en la que los participantes aprenden a través de la simulación de un determinado papel o rol (negociación, comunicación interpersonal, etc.). El impacto del role play en el aprendizaje es extraordinario, capacitando a los alumnos a ver la realidad desde perspectivas diferentes a la habitual.

**Ejercicios:** En determinadas materias (contabilidad, finanzas, etc.) los profesores diseñan ejercicios que facilitan enormemente la asimilación de los contenidos. Estos ejercicios pueden ser individuales, duales o en pequeños grupos de trabajo.

**Trabajos en equipo:** En ciertas ocasiones es necesario desarrollar pequeños proyectos y ejercicios en equipo. De esta manera se fortalece la necesidad creciente de trabajar de forma interdisciplinar y se desarrolla la capacidad de influencia interpersonal.

Además, el aprovechamiento del tiempo es fundamental, por eso normalmente los materiales entregados (documentación, notas técnicas, artículos, etc.) están diseñados para contribuir a un desarrollo posterior de los temas tratados durante las sesiones, en función del interés y del tiempo disponible de cada participante.

## **¿Por qué un seminario de soluciones aduaneras y fiscales a empresas exportadoras?**

La exportación requiere de técnicas relacionadas con el comercio exterior. Entre ellas destaca las relacionadas con el ámbito aduanero y fiscal ya que, cada vez la gestión aduanera es determinante en el establecimiento de la estrategia internacional y en el ahorro de costes fiscales y financieros que permitan un mejor y mayor posicionamiento de las empresas en los mercados exteriores.

Ello lo alcanzaremos a través del conocimiento necesario para adaptar las empresas a la actividad exportadora y su operativa subyacente.

# Soluciones Aduaneras y Fiscales para Empresas Exportadoras

Seminarios avanzados de Comercio Exterior

## **Beneficios para el participante**

Es imprescindible poseer el máximo conocimiento en normativa aduanera para llevar a cabo con éxito las operaciones de exportación ya que, la gestión aduanera es cada vez un factor determinante en las estrategias de exportación.

En el proceso de exportación, durante y después, están involucrados los departamentos financieros-fiscales, lo que obliga a que éstos conozcan la normativa aduanera-fiscal a efectos de la exención del IVA a la exportación con el fin de que las empresas puedan optimizar los procesos, reducir los costes fiscales y financieros, y diseñar correctamente las operaciones industriales y de comercio exterior.

## **Objetivos del seminario**

### **Formar a Técnicos en Comercio Exterior**

- Identificar factores fiscales y aduaneros críticos en la definición de la estrategia de exportación.
- Conocer los regímenes aduaneros que permiten ahorros de costes fiscales y financieros a la exportación.
- Obtener un conocimiento real de los procesos de cambio de origen de las mercancías.
- Dar respuestas concretas a los procedimientos aduaneros; costes, tiempos, procesos, documentos...
- Gestión de los documentos antes posibles inspecciones fiscales..

## **Metodología**

- Enfoque eminentemente práctico
- Participación activa de los alumnos en clase
- Utilización del método del caso
- Trabajos en equipo

## **Dirigido a**

Directores y Comerciales de Exportación, Técnicos y Assistants de Exportación, departamentos de expediciones, departamentos fiscales-financieros de empresas exportadoras, personal de Transitarias y Navieras y en general todas aquellas personas implicadas en la planificación y ejecución de las ventas en mercados exteriores.

## **Programa**

### **1. La importancia de los Acuerdos Preferenciales en la estrategia internacional de ventas**

1. Concepto de Unión Aduanera.
  - 1.1. Asociación de Libre Comercio.
  - 1.2. Unión Arancelaria.
2. La Unión Europea y el Mercado Único.
  - 2.1. Frontera exterior común; Territorio aduanero y Territorio Fiscal comunitario.

### **2. El Origen de las mercancías; como afecta a las exportaciones**

1. Origen versus procedencia.
2. Necesidad de aplicar el origen.
3. El Origen de las mercancías en la Unión Europea.
  - 3.1. Criterios de origen.
  - 3.2. Métodos de origen.
  - 3.3. La Libre Práctica.
  - 3.4. Origen Preferencial y No Preferencial.

# Soluciones Aduaneras y Fiscales para Empresas Exportadoras

*Seminarios avanzados de Comercio Exterior*

- 3.4. Origen Preferencial y No Preferencial.
- 3.5. Acreditación del origen.
  - 3.5.1. Documentos de origen. Otras formas de acreditación.
- 3.6. El Origen que viene; 2017.
- 4. Información vinculante del origen.

## **3. Regímenes aduaneros; ahorro fiscal y financiero**

- 1. El Depósito Aduanero.
- 2. El Depósito Distinto al Aduanero.
- 3. El Régimen de Perfeccionamiento Activo.
- 4. El Régimen de Perfeccionamiento Pasivo.
- 5. La Exportación; la exportación temporal con Cuaderno ATA.
- 6. La Reimportación de mercancías exportadas definitivamente.

## **4. Despacho de exportación; formalidades, plazos y documentos**

- 1. Puesta a disposición de la autoridad aduanera.
  - 1.1. Recinto aduanero.
  - 1.2. Introducción en un Local Autorizado para Mercancías de Exportación (LAME).
  - 1.3. Problemática del término EXW.
- 2. Exportación indirecta a efectos del Código Aduanero y la Ley del IVA.
  - 2.1. Procedimiento; DUA versus DAE, salida del TAC, plazo para la exención del IVA.
  - 3. Exportación directa a efectos del Código Aduanero y la Ley del IVA.
    - 3.1. Procedimiento; DUA versus DAE, salida del TAC, plazo para la exención del IVA.

## **5. Principios básicos ante una inspección fiscal**

- 1. Gestión de los documentos a efectos de IVA.
- 2. Principio de prudencia.

## **6. Práctica aduanera**

- 1. Cómo interpretar el TARIC.
- 2. Interpretación del DUA de exportación.
- 3. Práctica de cumplimentación del EUR1 y el ATR.

# Soluciones Aduaneras y Fiscales para Empresas Exportadoras

*Seminarios avanzados de Comercio Exterior*

## ***Título***

Los asistentes que hayan superado el programa según los requisitos académicos establecidos recibirán el Certificado de Asistencia al Seminario Avanzado Soluciones Aduaneras y Fiscales para empresas exportadoras otorgado por ESNI Business School.

## ***Proceso de inscripción***

Cumplimentar la ficha de inscripción que encontrarás en el apartado “Tienes alguna pregunta” de este seminario en nuestra web [www.cursos-comercioexterior.com](http://www.cursos-comercioexterior.com)

## ***Responsable del programa***

D. Valeri Cabós

Responsable de los programas de Régimen Jurídico Aduanero de ESNI.

Diplomado en Ciencias Empresariales por la UB.

Diplomado en Comercio Internacional por Cepade.

Diplomado en Marketing Internacional por Cepade.

Consultor, más de 40 años de experiencia en el ámbito aduanero.

## ***Programas complementarios***

ESNI Business School ha diseñado seminarios y practicums de comercio exterior y marketing internacional destinados a analizar cambios y normas, así como a profundizar en temáticas y aspectos específicos de la actividad internacional.

Con el sello y la calidad de ***Grupo Educatio Humanum***  
especialistas en la formación en comercio exterior y marketing internacional desde 1997.

***Profesionales que forman Profesionales***